

CONVENZIONE INTEGRATIVA

AICE - CRIBIS D&B

La convenzione integrativa ha l'obiettivo di fornire ai Vostri associati soluzioni per la ricerca di nuovi clienti, sviluppo di mercati potenziali Worldwide e supporto nella partecipazione a fiere internazionali con l'obbiettivo di massimizzare le opportunità commerciali dei contatti.

SVILUPPO COMMERCIALE ESTERO

Piattaforma con accesso Web

Durata 12 mesi

D &B Hoovers è lo strumento di sales acceleration dedicato ai commerciali di aziende che operano su mercati esteri. Permette di:

- Informarsi sulle aziende interessanti
- Avere liste di prospect altamente segmentate e sempre aggiornate
- Individuare la persona più utile da contattare ed avere informazioni rilevanti per contattarla

Le funzionalità più innovative:

- Ricerca per tematiche. Es: "Energie rinnovabili"
- Analizzare e confrontare in dettaglio le caratteristiche di un'azienda
- Confrontare le aziende rispetto a un profilo "ideale" definito dall'utente
- Aggiornare le liste create dall'utente in modo dinamico e automatico
- Avvertire l'utente nel momento in cui si presentano eventi rilevanti per un'azienda

Prezzo in convenzione:

Versione Advanced 1 licenza € 6.000 (sconto del 15% rispetto al listino)

Versione Basic 1 licenza € 4.500 (sconto del 10% rispetto al listino)

1 D&B Hoovers BASIC	2 D&B Hoovers ADVANCED	3 D&B Hoovers PREMIUM
<p>Contenuti principali su aziende, settori, news e contatti</p> <p>1.000 contatti e 5.000 download inclusi</p> <p>No dati finanziari</p> <p>La soluzione migliore per ricercare aziende e contatti, creare liste da consultare online e restare informati su principali cambiamenti.</p>	<p>Oltre ai contenuti del Basic, offre alcuni dati finanziari di base come i bilanci (fino a 3 anni di storicità)</p> <p>1.000 contatti e 25.000 download inclusi – sì acquisto aggiuntivi</p> <p>Permette integrazione con CRM</p> <p>La soluzione completa per avere tutte le informazioni sulle aziende e poterle lavorare anche offline.</p>	<p>Aggiunge tutti i dati finanziari disponibili (storicità fino a 10 anni) e dati su soluzioni IT adottate dalle aziende</p> <p>1.000 contatti e 150.000 download inclusi – sì acquisto aggiuntivi</p> <p>Permette integrazione con CRM</p> <p>La soluzione top, per soddisfare bisogni più complessi di ricerca, segmentazione e reperimento informazioni tecniche e finanziarie.</p>